



Buku dan Seminar Motivasi Kesejahteraan - “SAVE or SORRY!”

Buku “Save or Sorry” adalah buku perencanaan keuangan pribadi pertama di Indonesia yang mudah, praktis, dan sangat memotivasi para pembaca agar tidak hanya sekedar mengetahui tetapi melakukan, sekarang juga.

Buku “Save or Sorry!” memiliki tujuan mengembangkan budaya menabung, berapapun besarnya penghasilan seseorang. Menabung merupakan suatu hal yang pasti dapat kita lakukan, tanpa alasan lagi, asalkan kita mau dan tahu caranya. Perencanaan kesejahteraan individu yang baik pada akhirnya dapat mendukung terciptanya kesejahteraan bangsa Indonesia.



Seminar “Save or Sorry!” memberikan wawasan dan pola pikir baru mengenai uang, karir, dan investasi untuk mencapai kesejahteraan hidup, sekarang dan dimasa yang akan datang. Dengan seminar ini, peserta dengan profesi karyawan akan menemukan bahwa dengan bekerja sebaik-baiknya karyawan dapat pula mencapai kesejahteraan finansial dengan menabung dan investasi. Pekerjaan adalah lahan untuk mengembangkan potensi dalam diri.

Seminar “Save or Sorry!” mengembangkan jiwa entrepreneurship dalam diri karyawan, sehingga dapat melihat pekerjaan didalam perusahaan sebagai potensi pekerjaan bebas dan memberikan usaha yang terbaik kepada perusahaan.

Seminar “Save or Sorry!” membantu setiap orang untuk mengendalikan keuangan sehingga tercipta ketentraman hati dan berfokus pada apa yang kita miliki dan dapat dikembangkan daripada mengeluh pada apa yang tidak kita miliki. Sehingga dengan demikian dapat tercapai kedamaian hidup saat ini dan kesejahteraan di masa pensiun.

**Membantu Setiap Orang Menjadi Sejahtera dengan
Mindset, Menabung dan Investasi.**



Sasaran Seminar

Untuk karyawan yang:

- sering merasa kekurangan uang
- penghasilan setiap bulan selalu habis
- tidak pernah bisa menabung
- mengeluhkan pekerjaan terlalu berat tetapi penghasilan terlalu kecil
- perlu mempersiapkan pensiun sejahtera
- perlu mengelola uang belanja keluarga
- mau hidup bahagia dengan uang.

Untuk perusahaan yang:

- ingin meningkatkan produktifitas karyawan dari kesadaran karyawan sendiri untuk mengembangkan diri
- ingin mengembangkan peranan koperasi karyawan untuk meningkatkan kesejahteraan karyawan
- ingin mengembangkan kemampuan karyawan dalam mengelola keuangan sehingga karyawan dapat bekerja dengan bahagia
- ingin meningkatkan loyalitas karyawan dengan memberikan employee benefits (dana pensiun).

Tujuan Seminar:

1. Memberikan pencerahan kepada karyawan bahwa kesejahteraan dapat dicapai bila kita mau merencanakannya dan melakukannya dengan konsisten dan mulai sedini mungkin.
2. Memberikan fakta kepada karyawan bahwa kesejahteraan pensiun adalah tanggung jawab pribadi, bukan tanggung jawab perusahaan.
3. Meningkatkan kecerdasan finansial karyawan sehingga tidak lagi diperbudak uang atau dililit hutang, mengelola keuangan sehingga hidup berkecukupan dengan penghasilan yang ada. Karena gaji seberapa besar pun tidak akan cukup tanpa pengelolaan keuangan pribadi.
4. Memberikan pencerahan bahwa sikap dalam pekerjaan dengan memberikan yang terbaik dari diri kita, menentukan kesejahteraan kita dimasa yang akan datang.
5. Memberikan pilihan kepada perusahaan untuk meningkatkan benefit kepada karyawan dengan program pensiun atau pendirian koperasi karyawan, sebagai pilihan lain dari serikat pekerja.

Modul Seminar “SAVE or SORRY!”



Seminar Save or Sorry [SoS]

[Financial Motivation ‘SAVE OR SORRY!’]

Memberikan motivasi dan pandangan baru kepada karyawan untuk menabung dan berinvestasi, memberikan pandangan tentang mahalnya biaya penundaan, mematahkan alasan-alasan seputar ‘kekurangan uang’ dan ‘tidak bisa menabung’, memperkuat alasan bebas dari hutang, mengendalikan perilaku konsumtif dan bekerja lebih produktif.

Objective:

- Menciptakan pola pikir baru yang mendorong suatu kerjasama karyawan – perusahaan yang saling menguntungkan. Perusahaan adalah lahan untuk hidup, tumbuh dan berkembang bagi karyawan.
- Memperjelas lingkup perencanaan keuangan pribadi sebagai suatu program yang lebih terpadu dari kegiatan menabung, belanja, anggaran, investasi, asuransi, dan kewarisan.
- Mempertegas pentingnya melakukan perencanaan keuangan pribadi, sekarang juga!
- Memperbaiki mindset tentang uang. Membuat hidup kita damai dan mengendalikan uang, bukan hidup yang tertekan dan terobsesi dengan uang.
- Menunjukkan peranan penting dari waktu dan konsistensi untuk suatu tujuan yang pasti dapat diraih.

Pokok Bahasan:

- o The Magic of Compounding Interest
- o The Cost of Delaying
- o Time is on our side, DO IT NOW!
- o 6 Prinsip Utama Financial Planning
- o Diri kita adalah Kebun Uang (Intrapreneurship)

Peserta:

Peserta dapat merupakan gabungan dari staff, supervisor, manager, direksi dan pemilik perusahaan. Jumlah peserta adalah 50 – 100 orang.

Durasi:

Seminar ini berlangsung selama 2 - 3 jam termasuk sesi tanya jawab.

Tempat:

Seminar diadakan di dalam fasilitas perusahaan yang memiliki ruang pertemuan dengan kondisi pencahayaan, tata udara dan tata suara yang memadai.



Seminar Sukses Kendali [SSK]

[Personal Finance – Objective, Budget, Cash Flow]

Memberikan cara praktis mengelola penghasilan dan membangun investasi, membangun asset / kekayaan, memonitor pertumbuhan.

Objective:

- Menetapkan Financial Objective untuk setiap peserta.
- Menetapkan Tabungan Pensiun Rutin.
- Melatih kendali pengeluaran dengan budgeting dan expense posting.

Pokok Bahasan:

- o Financial Objective
- o Regular Contribution
- o Set Priorities with Budget Sheet.
- o Expense Post

Peserta:

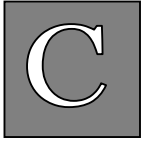
Peserta dapat merupakan gabungan dari staff, supervisor, manager, direksi dan pemilik perusahaan. Jumlah peserta adalah 25 - 50 orang.

Durasi:

Seminar ini berlangsung selama 2 jam termasuk sesi tanya jawab.

Tempat:

Seminar diadakan di dalam fasilitas perusahaan yang memiliki ruang pertemuan dengan kondisi pencahayaan, tata udara dan tata suara yang memadai.



Seminar Sukses Investasi [SSI]

[Investment Strategy]

Memberi pengetahuan dasar yang penting tentang investasi, mengetahui bahwa investasi yang tepat adalah sesuai dengan kondisi masing-masing individu, mengenali 'risk profile' dan 'activity profile' masing-masing, memahami strategi investasi berdasarkan pendekatan makro ekonomi.

Objective:

- Mempersiapkan peserta untuk mulai belajar investasi.
- Memberikan panduan mengenai saat saat yang tepat untuk berinvestasi.
- Memberikan panduan tentang alat-alat investasi.
- Memberikan informasi tentang tipe-tipe investor / metode investasi.
- Memberikan strategi investasi yang sesuai dengan karakter pribadi.

Pokok Bahasan:

- o Risk Profile
- o Activity Profile
- o Business Life Cycle
- o Investment Instrument
- o Investment Method
- o Investment Cost Averaging

Peserta:

Peserta dapat merupakan gabungan dari staff, supervisor, manager, direksi dan pemilik perusahaan. Jumlah peserta adalah 25 – 50 orang.

Durasi:

Seminar ini berlangsung selama 2 jam termasuk sesi tanya jawab.

Tempat:

Seminar diadakan di dalam fasilitas perusahaan yang memiliki ruang pertemuan dengan kondisi pencahayaan, tata udara dan tata suara yang memadai.



Seminar Meningkatkan Financial Intelligence [SMFI]

[Investment Game]

Memberikan bimbingan dalam pemahaman perilaku investasi masing-masing peserta dengan bantuan Cash Flow Game dari Robert T. Kiyosaki, sebagai kelanjutan dan penerapan dari modul Investment Strategy yang didapat sebelumnya.

Objective:

- Assessment untuk kecerdasan financial peserta.
- Memberikan pengertian tentang kebebasan finansial.
- Memberikan latihan simulasi untuk kebebasan finansial.

Pokok Bahasan:

- o Kehidupan dalam “The Rat Race”
- o Kehidupan dalam “The Fast Track”
- o Passive Income and Massive Income
- o How to Get into Fast Track of Your Financial Independence.

Peserta:

Peserta dapat merupakan gabungan dari staff, supervisor, manager, direksi dan pemilik perusahaan. Jumlah peserta adalah 25 – 50 orang. Untuk mendukung kegiatan ini diperlukan 5 orang staff tambahan sebagai ‘bank’, atau dapat dirangkapkan.

Durasi:

Acara ini berlangsung selama 4 - 6 jam termasuk sesi review dan tanya jawab.

Tempat:

Seminar diadakan di dalam fasilitas perusahaan yang memiliki ruang pertemuan dengan kondisi pencahayaan, tata udara dan tata suara yang memadai.



Seminar Sukses Proteksi [SSP]

[Insurance Protection Strategy]

Memberi pengetahuan dasar dan penting tentang asuransi jiwa, menentukan nilai pertanggungan yang efektif, mengetahui Strategi Perlindungan Asuransi yang tepat sehingga mendapatkan perlindungan yang efektif dengan biaya yang murah. 90% orang salah dalam memilih asuransi. Akibatnya adalah, diputuskan rugi, diteruskan pun rugi.

Objective:

- Memberikan penjelasan mengenai pentingnya asuransi jiwa dan peranan yang sebenarnya.
- Memberikan penjelasan mengenai tipe-tipe asuransi jiwa.
- Memberikan strategi untuk memilih asuransi jiwa.

Pokok Bahasan:

- o Tipe-tipe asuransi jiwa.
- o Menghitung Net Worth Anda.
- o Menghitung Total Kebutuhan Asuransi Jiwa untuk Anda.
- o Tips memilih asuransi jiwa yang efektif dan murah.

Peserta:

Peserta dapat merupakan gabungan dari staff, supervisor, manager, direksi dan pemilik perusahaan. Jumlah peserta adalah 25 – 50 orang.

Durasi:

Seminar ini berlangsung selama 2 jam termasuk sesi tanya jawab.

Tempat:

Seminar diadakan di dalam fasilitas perusahaan, atau fasilitas diluar perusahaan yang diarrange oleh tim internal perusahaan, yang memiliki ruang pertemuan dengan kondisi pencahayaan, tata udara dan tata suara yang memadai.